**A Land of Opportunity** (0’’ – 1’25’’)

**Journalist:** Silicon Valley - in California’s Bay Area: state-of-the-art technology, top-notch research, and the potential to make a fortune if you work hard enough. And in the valley, as it’s known, Indian entrepreneurs are the indisputable stars. Manish Chandra is one of them. He came to the US on an engineering scholarship, his head filled with bright ideas and $50 in his pocket. Today, he runs “Kaboodle” – a leading website for millions of shoppers who want advice on clothes, jewelry and other consumer products. He started the company in the only free space he could find: his garage.

**Manish Chandra:** We went to Ikea, got some really inexpensive furniture and put a few thousand dollars from our pocket into the company, bought some computers and that’s where we set up shop. But it was very noisy, the kids would walk in sometimes in the middle of the day.

**J.:** Manish’s company was recently acquired by one of the biggest media conglomerates in the US. He says he never would have accomplished this level of success had he stayed in India.

**M.S:** There is a lot of opportunity to succeed as an individual regardless of where you come from. Certainly the basics of, you know, having an education and working hard are respected treasured.

**J.:** It is precisely this optimism that many newcomers bring with them to their adopted homeland. Some like Manish get there but others find that their journey is more complicated.

(source: <https://www.youtube.com/watch?v=VRt8j0OBjuM>,)

**CORRECTION :**

Le document proposé est reportage traitant de la réussite de certains immigrés aux États-Unis. Une journaliste commence par dire que l’on se trouve dans la Silicon Valley dans la Baie de Californie , lieu où la technologie dernier cri, la recherche de premier ordre et qui offre la chance de faire fortune si vous travaillez assez dur . Et dans la Vallée, comme on l’appelle, les entrepreneurs indiens sont les stars incontestables. Manish Chandra est l’un d’entre eux. Il est venu aux États-Unis avec une bourse d’ingénieur, la tête pleine d’idées brillantes et 50 dollars en poche. Aujourd’hui, il dirige « Kaboodle » - un des principaux sites qui permet à des millions d’acheteurs de se procurer des conseils sur des vêtements, des bijoux et d’autres produits de consommation. Il a créé son entreprise dans le seul endroit gratuit qu’il a pu trouver : son garage.

 On entend alors Manish dire qu’il est allé acheter des meubles bon marché chez Ikea, a mis quelques milliers de dollars de sa poche dans la société, a acheté quelques ordinateurs et c’est comme cela qu’il a créé son magasin. Mais, l’endroit était trop bruyant. Les enfants faisaient parfois irruption en plein milieu de la journée.

 La journaliste reprend alors la parole en ajoutant que la société de Manish a récemment été achetée par l’un des plus grands conglomérats des médias aux États-Unis. Selon Manish, il n’aurait jamais atteint un tel niveau de succès s’il était resté en Inde.

 Manish ajoute que chaque individu, peu importent ses origines, peut réussir aux États-Unis et que certains fondamentaux comme l’éducation et le dur labeur sont respectés et chéris.

 La journaliste termine en disant que c’est précisément cet optimisme que beaucoup de nouveaux arrivants amènent avec eux à leur terre d’adoption. Certains comme Manish y parviennent mais le voyage est un petit peu plus compliqué pour d’autres.

|  |
| --- |
| **GRADING SCHEME** |
|

|  |  |
| --- | --- |
|

|  |
| --- |
| Le candidat n'a pas compris le document. Il n'en a repéré que des éléments isolés et n’est parvenu à en identifier ni le thème ni les interlocuteurs  |

 |

 |  Pas l’idée de **immigrés qui vivent le rêve américain** | **/2** |
|

|  |  |
| --- | --- |
| **A1**

|  |
| --- |
|  Le candidat est parvenu à relever des mots isolés et des expressions courantes qui, malgré quelques mises en relation, ne lui ont permis d’accéder qu’à une compréhension superficielle ou partielle du document  |

 |

 | 4 items parmi les suivants :- la scène se passe en **Californie** / dans la **Silicon Valley** / aux **États-Unis** / la **Baie de Californie****- On peut faire fortune**- 2 interlocuteurs : **une journaliste et un homme****-** L’homme est **Indien****-** il a **créé un site web / monté son entreprise****- les États-Unis permettent de réussir** | **/6** |
|

|  |  |
| --- | --- |
| **A2**

|  |
| --- |
|  Certaines informations ont été comprises mais le relevé est insuffisant et conduit à une compréhension encore lacunaire ou partielle. Le candidat a su identifier le thème de la discussion et la fonction ou le rôle des interlocuteurs.  |

.  |

 | A1 + 5 items parmi :- la Sillicon Valley se **situe (dans la Baie de) Californie****-** La Sillicon Valley est le **berceau de la technologie de pointe** **OU** de la **recherche de premier ordre**- **la Silicon Valley** donne la possibilité de faire fortune- l’homme est **entrepreneur****-** Beaucoup d’**Indiens réussissent****-** l’homme est venu **avec des idées brillantes OU avec $50 en poche**- il est le **propriétaire de Kaboodle**- C’est un **site de conseils**- le site est **leader dans son domaine****-** il a **fondé son entreprise dans son garage****- il est allé chez ikéa OU a acheté des meubles pas chers**- il a **acheté des ordinateurs**- son **garage était bruyant****-** les États-Unis permettent **à chacun (individuals)** de réussir | **/10** |
|

|  |  |
| --- | --- |
| **B1**

|  |
| --- |
| Le candidat a su relever les points principaux de la discussion (contexte, objet, interlocuteurs et, éventuellement, conclusion de l’échange). Compréhension satisfaisante.  |

 |

 | A2 + 5 items parmi :- La Sillicon Valley est le berceau de la technologie de pointe **ET** de la recherche de premier ordre- la Silicon Valley donne la possibilité de faire fortune **si l’on travaille assez dur**- **les Indiens sont les stars de la Silicon Valley****-** l’homme est **venu aux US avec une bourse d’ingénieur****-** l’homme est venuavec des idées brillantes ET avec $50 en poche- le site est **destiné à ceux qui veulent des conseils sur des vêtements, des bijoux ou d’autres produits de consommation (au moins 2 exemples)**- il a fondé son entreprise dans son garage **car c’était le seul endroit gratuit qu’il ait trouvé****- il est allé chez Ikéa ET a acheté des meubles pas chers**- il a **investi (quelques) milliers de dollars dans la société** - l’entreprise **a été rachetée****-** les États-Unis permettentà chacun (individuals)de réussir **peu importent ses origines****-** certaines valeurs comme **le travail dur OU faire des études sont valorisées** | **/16** |
|

|  |  |
| --- | --- |
| **B2**

|  |
| --- |
|  Le candidat a saisi et relevé un nombre suffisant de détails significatifs (relations entre les interlocuteurs, tenants et aboutissants, attitude des locuteurs, ton, humour, points de vue, etc.). Compréhension fine.  |

 |

 | B1 + 4 items parmi :- les Indiens sont les stars **incontestables** de la Silicon Valley- le site est destiné à ceux qui veulent des conseils sur des vêtements, des bijoux ou d’autres produits de consommation **(au moins 3 exemples)**- il a investi (quelques) milliers de dollars **de ses propres économies** dans l’entreprise- son garage était bruyant **parce que les enfants y faisaient (parfois) irruption en plein jour**- l’entreprise a été rachetée **par l’un des plus grands conglomérats (des médias) aux États-Unis**- **l’homme n’aurait jamais réussi de la sorte s’il était resté en Inde****-** certaines valeurs comme le travail dur **ET** faire des études sont valorisées- les nouveaux arrivants **amènent avec eux un certain optimisme****-** la journaliste conclut en disant que **le chemin est beaucoup plus compliqué que celui de l’homme pour certains immigrés** | **/20** |